

第14回NPO討論会のご案内＜日程変更 1/26⇒1/29＞

皆様

これまで、約100社の事業強化伴走型支援を実施してまいりました。

この度、「マッチングの付加価値化（販路開拓支援）」について、下記要領で討論会を開催致しますのでご興味、ご関心をお持ちの方は是非ご参加いただきたくご案内申し上げます。

12月29日 認定非営利活動法人 経営支援NPOクラブ
中小企業経営強化支援TL 金子壽光

記

1. 日時：26年1月29日（木）10:00～11:30、WEBにて開催

2. メインテーマ：「マッチングの付加価値化（販路開拓支援）」

概要

中小企業の社長の仕事は、常にビジネスモデルを改良・創造し続けることです。目先は販路開拓であり、初期面談やPRシートに工夫はあるのか。さらに、展示会や販売折衝時の顧客のニーズや課題をどのように対処しているか討議します。

- | | | |
|----------|--------------------------|-------------|
| (1) はじめに | 10:00～10:05 | 金子壽光 |
| (2) 第1部 | 基調講演 マッチングの付加価値化（販路開拓支援） | 10:05～10:35 |
| | 講師 金子壽光 | 司会 山口芳輝氏 |
| (3) 第2部 | (1) 販路開拓支援の現況事例 | 10:35～10:55 |
| | 講師 細野忠幸氏 | 司会 金子壽光 |
| | (2) PRシートの生成AIによる評価事例 | 10:55～11:10 |
| | 講師 佐藤敏夫氏 | 司会 山口芳輝氏 |
| (4) 総合討議 | 11:10～11:30 | 司会 金子壽光 |

3. 討論会参加の手続き

(1) NPOクラブ会員：

後日、Google Meetのご案内をいたします。

(2) NPOクラブ会員以外の方（NPOクラブ会員の紹介）

中小企業経営強化支援チーム 窓口：金子壽光、山口芳輝、細野忠幸

mail: business.support@ka-npom.com

なお、申し込みの際には、

① 企業名、②討論会参加者名と担当業務、③メールアドレス をお知らせください。

(3) 討論会終了後、アンケートへの回答をよろしくお願いいたします。

以上